

Efektivní e-commerce pro zdravotní pomůcky, léky a produkty péče o pleť

Warehouse & Distribution



Med24 je dánská e-commerce firma se zaměřením na zdravotní pomůcky, léky a produkty péče o pleť. Jejím cílem je poskytovat zákazníkům jedinečnou možnost nákupu za nízké ceny s krátkými dodacími lhůtami a nejširším sortimentem ve Skandinávii. Vzhledem k více než 400% nárůstu za poslední tři roky a velikosti skladu, jenž čítá více než 10.000 produktů, využívá tato firma automatizované skladové systémy Kardex Remstar jako záruku nízkých nákladů, rychlosti svých dodávek a spokojenosti zákazníků.

Výhody na první pohled

- ROI: 2 roky
- Zmenšení podlahové plochy potřebné na vychystávání: z 1.000 m² na 200 m²
- Zkrácení vychystávacích časů o 60% (ze 100–120 řádků za hodinu na 250–300 řádků za hodinu)
- Snížení počtu operátorů: ze 7–9 osob na 3–4 osoby
- Krátký čas potřebný na zaškolení obsluhy: plné rychlosti vychystávání je dosaženo za pouhé 2–3 hodiny (v porovnání se 2–3 měsíci v minulosti)

Více informací na:
www.kardex-remstar.com



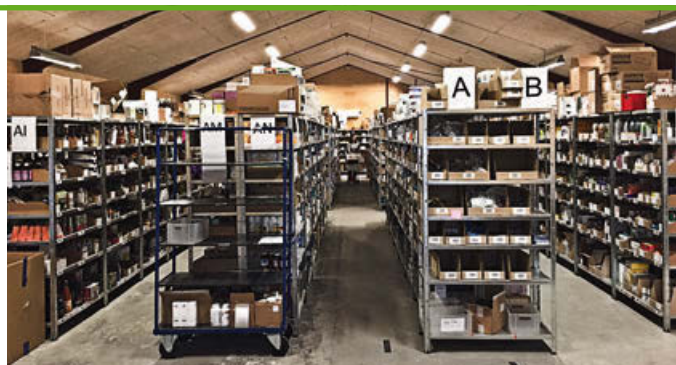
1 Zákazník



Společnost Med24 byla založena v roce 2005 v Løkkenu v Dánsku. Tento internetový obchod je zaměřen na léky, doplňky výživy a wellness produkty a je schválen dánskou agenturou pro medicínské produkty. Společnost má 50 zaměstnanců, včetně farmaceutů, dietetických a beauty poradců, kteří jsou schopni zákazníkům profesionálně poradit. Dále ve svém skladě o rozloze 1.200 m² zaměstnává 25 operátorů, kteří vychystávají objednávky a naskladňují zboží.

2 Definice zadání

V průběhu běžného pracovního dne zpracují ve firmě Med24 něco kolem 4.500 řádků objednávek (což při průměru 3 řádky na objednávku představuje asi 1.500 objednávek). Při konstantním 15procentním meziročním nárůstu počtu artiklů se firma dostala na hranici 10.000 položek a její sklad se stával příliš malým na skladování, vychystávání a balení zboží. Firma potřebovala optimalizovat svoji skladovou plochu, zvýšit efektivitu a zkrátit vychystávací časy. Aby se vyhnula problémům, ještě než nastanou, začala hledat řešení, které by jí umožnilo maximálně efektivně využít disponibilní plochu.



3 Řešení



Za účelem zvýšení kapacity skladu společnosti Med24 instalovala firma Kardex Remstar 6 systémů Megamat RS 350. O tři měsíce později bylo řešení rozšířeno o tři další systémy. „Tento druh rozšiřitelnosti je pro nás velice důležitý. Pokud víme, že můžeme vždy přidat několik strojů a tento proces proběhne hladce, dává nám to potřebnou flexibilitu, a tak můžeme i nadále růst,“ říká Nils K. Træholt, vlastník a ředitel Med24. Díky automatizovaným skladovým systémům mohl Med24 optimalizovat podlahovou plochu a uskladnit 90% svých produktů (9.000 artiklů) na 200 m² vychystávací plochy. Software pro správu skladu Power Pick Global s modulem pro color picking umožnil zvýšit efektivitu při vychystávání až na 50 objednávek najednou, což představuje až 60% úsporu času. Jednoduché ovládání výrazně snížilo i čas potřebný na zaškolení nové obsluhy, která je schopna dosáhnout plné rychlosti vychystávání již za 2–3 hodiny od nastoupení (v porovnání s dřívějšími 2–3 měsíci). „Megamat RS 350 se osvědčil jako ideální skladové řešení pro nás. Vynikající využití disponibilní plochy a vysoká efektivita práce nám umožnily dosáhnout mnohem vyšší konkurenceschopnosti,“ konstatuje Nils K. Træholt.

4 Rozsah dodávky

- 9 systémů Megamat RS 350 (Š × H × V: 3.675 × 1.671 × 7.110 mm)
- Warehouse management software Power Pick Global od Kardex Remstar
- Vychystávací vozíky s technologií Color picking



Kontaktní údaje pro optimalizaci vaší intralogistiky:

info.remstar@kardex.com
www.kardex-remstar.com

